

塑造教会成为一个使命群体

第一课：五线增长

课程内文

简介：

教会是神所设立的，神给每间教会的使命不一样，但最重要的是回到神最初的心意，就是教会是一个有使命的群体，不仅在同性质的地区，更是要跨越不同文化。教会必须要健康地建立，必须要五线增长。什么是五线增长？包括：人数增长、容量增长、质数增长、延伸增长、跨越增长。盼望教会能够在世界上有能力的服事神、服事这个世界，把福音传到地极！

我们盼望我们的教会是一个有使命的群体，在这个世界上服事主，服事这个世界。我们盼望福音不单从我们这里传开，也盼望更多未得的群体——那些没有机会听到福音的，因为我们教会使命的缘故，他们有机会听到福音。所以，教会是一个使命的群体，这个思想是非常的重要。

你的使命是什么，你的教会就是什么样的路线；你对使命的解读是什么样的，你教会的发展就是什么样的。

如果你的教会看重布道，盼望人能进到教会，这个教会就会看重人数的增长、量数的增长，教会就经常出去布道，带领人信主。

如果你的教会看重外表，看重一个很大的教会，你会用很多的人力和金钱，建造一个很漂亮的教会。

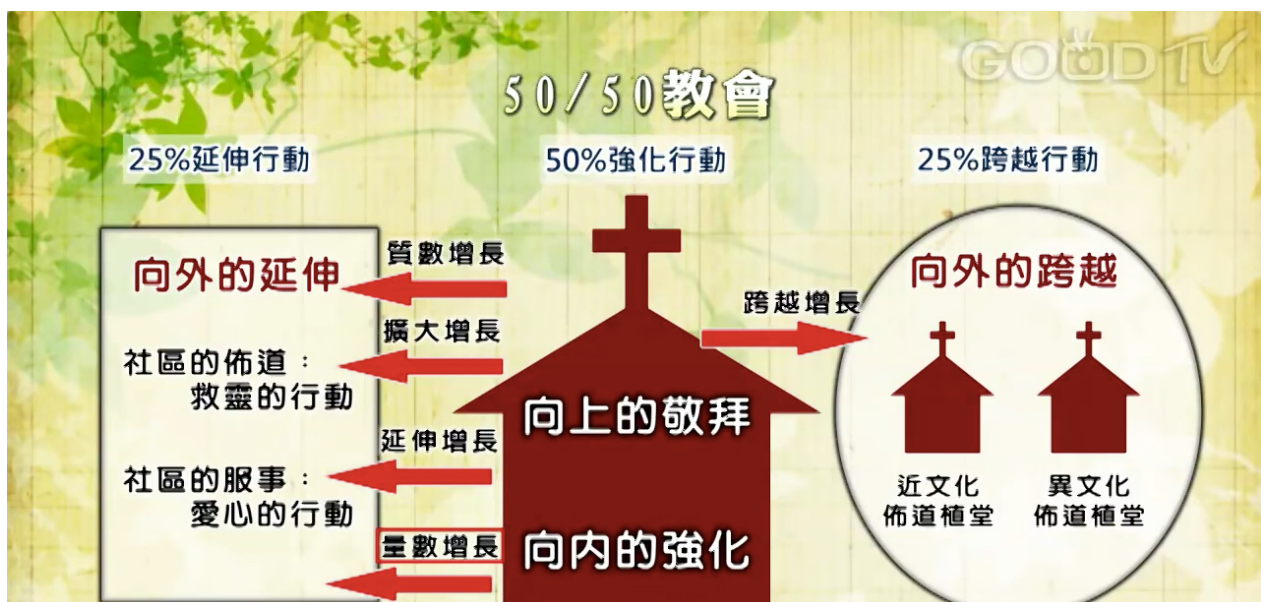
如果你的教会很看重门徒训练，帮助信徒在灵里面深深地扎根，你会很看重栽培，看重培育，看重圣经的教导。

如果你的教会很看重植堂，你们就会不断地派人到外面去，开拓新的教会。这些都非常好。但最重要的，一个教会的使命除了我们刚刚所提的以外，我们要回到神的心意里，

就是我们要把教会塑造成为一个使命的，跨越性的，宣教性的教会。

这样的教会塑造起来不容易，但圣灵已经在教会里动工，带领许多教会进入他的使命之中。

今天这一课叫做“五线增长”，五条线同时增长，教会就是一个健康的生长，一个美好的生长，一个宣教的生长。五条线是什么线呢？第一条线是，**人数增长**；第二条线是，**容量增长**；第三条线是，**质数增长**；第四条线是，**延伸增长**；第五条线是，**跨越增长**。五条线如果能同时进行，我们就能够把教会塑造成一个使命的群体，合乎主耶稣基督的心意。我们来看一个图，这个叫做“50/50 的教会”。



这幅图有三块组成：中间一块是教会，左手一块是社区，右手一块是全世界。教会在中间要服事社区，我们就需要教会的弟兄姊妹经常探访社区和关怀社区，把社区里的人带进教会，这就有了第一——量数的增长。如果你不出去服事，不出去布道，那些人不会来教会，所以我们应该多派弟兄姐妹到社区中，与他们建立关系，然后布道。

有了量数的增长以后，就到第二步，我们教会能容纳多少人，七十人，一百人，还是五百人？这时会出现容量的问题，赶紧去租一个大一点的地方。

这么多人进来以后，怎样使他们在主里面好好的扎根，做主的门徒，把他们培育起来呢？很多的教会开始有培育的课程，门徒训练的课程，栽培弟兄姐妹晓得如何站立起来，如何灵修，如何传福音，如何做一个好的门徒。

如果我们教会的使命停留在这里的话，教会的增长还是很有限，只有深度，没有广度，还有很多人住在我们社区以外较远的地方。我们不派人去植堂，不派人延伸到那里，我们还是一个点的教会，在一个地方，只有吸力，没有动力，因此我们就应该进到第四步骤，去其他地区植堂。

当去到其他地区时会面对一个问题，当地的文化可能跟我们是一样的，同文化的华人，那么建立的教会也就是华人教会，同文化的教会。

当我们去远一点的地方，去印度，去非洲，去柬埔寨，如果我们还是用自己的文化来植堂，就有困难了，因为他们不懂我们的语言和文化。我们需要跨越文化！我们的使命不单单是布道，或成为一个大教会，有外表的形象，也不是只有深度的栽培，或建立同文化教会，我们乃是要完成主耶稣基督的大使命——我们要做跨文化植堂布道。

这幅图表示我们教会在中间，当我们不能把社区以外的人带进教会，我们就应该去到他们中间，在他们中间建立同文化、异文化教会，这就叫做跨越的增长、跨越的服事。

这幅图的资源分配是 50/50，这个资源包括我们的金钱和人力。如果我们把教会 95% 的金钱和人力都放在中间这一块，我们的教会就非常内向，有可能我们是一个享乐的教会，是一个内向的教会，是一个单一文化的教会，不能完成神的大使命。

我们要把资源适当的分配，50/50 是一个指标，不是一个绝对值，乃是帮助我们把手力、财力、恩赐分散在三块里。如果我们自己的教会用 50% 的人力、金钱和资源，然后把 25% 的资源用在差遣，投资在社区，并在社区做延伸、布道的工作，我们教会的人数一定增长，跟社区的关系一定非常好。

但是为着耶稣基督的大使命，我们应该有资源，有能力，有金钱的投资，有差传的奉献支持各地的福音工作，跨文化植堂。我们需要有差传的基金，需要差派宣教士，需要有人力派他们去更远的地方来做主的工作。

我现在跟大家读一段圣经，以赛亚书 54：1-3，这三节圣经里讲到这五方面的增长。我先把经文读给大家听：***“你这不怀孕、不生养的要歌唱；你这未曾经过产难的要发声歌唱，扬声欢呼；因为没有丈夫的比有丈夫的儿女更多。这是耶和华说的。要扩张你帐幕之地，张大你居所的幔子，不要限止；要放长你的绳子，坚固你的橛子。因为你要向左向右开展；你的后裔必得多国为业，又使荒凉的城邑有人居住。”***在这段圣经里有五个词句，代表神鼓励以色列人要怎样发展他们的国度。

第一个词句，是人数的增长——“**儿女更多**”，神盼望以色列人的人数增加，我们应用在教会里面，就是需要把人带到神的面前。如果我们一年有七十人，第二年也是七十人，没有增加人数，这不是神的心意，我们没有尽力去布道。我们盼望儿女更多，盼望有生产，有人数的增长。

（第二个词句）——“**扩张你帐幕之地**”，儿女多了以后，帐幕需要更大，能容纳更多的儿女。教会需要更大的地方，使得更多的人认识主。

（第三个词句）——“**坚固你的橛子**”，用钉坚固帐篷，这个是素质的增长，弟兄姐妹的生命要深深地扎根在主的里面。

然后没有停止在这里，到了第三节，这里提到不单需要有人数，有容量，要深深地扎根，还需要在左右开展——（第四个词句）“**向左向右开展**”，左右开展就是延伸，不断的发展。应用在教会里，就是我们要出去植堂，去不同的地方，把福音传扬出去。

但是这段圣经里还提到一种增长，就是（第五个词句）“**多国为业**”，就是去到更远的地方，增长神的教会。

在阿根廷，有一个教会发展得非常好。这个教会在这五方面都关顾到，五方面都有延伸的力量。

这个教会开始的时候只有十七个人，十七个人不需要很大的地方，他们租了一个铺位，大概可以容纳两三百人。这个教会的地点非常好，很多人在前面经过，很容易传福音。他们十七个人在里面聚会，聚完之后在街上邀请人进教会，人数慢慢的增多，没多久坐满了两三百人的会堂。

人数增长了，但这个容量只有一个铺位。那怎么办呢？是不是要搬去一个容量更大的教会，还是留在这里？

他们商量决定不搬，这实在是一个好地点，非常容易传福音。他们继续用这个容量，但却倍增它，开两堂的聚会。周日就有两堂聚会，可以容纳六七百人。他们很努力地传福音，不久，两堂又坐满了。

要不要搬？不搬！

他们开始了第三堂的聚会，第四堂的聚会，礼拜天开了七堂的聚会。他们继续努力的传福音，布道的动力非常强，很多人继续地涌进来，七堂都坐满了。

要不要搬？不搬！

他们开始了礼拜六的聚会，一堂，多几百人，两堂，又多几百人，后来礼拜六也有七堂。接着，他们在礼拜三开聚会，在礼拜一开聚会，又在礼拜四开聚会，最后这个教会仅用这一个地方，人数的增长从十七个人到五万人！

每一天都有七堂聚会，一周内无论哪个时间段都有聚会。周间，每天有十八个小时；周末，教会开放有二十三个小时，五万人聚会。

当人数继续涌进来的时候，他们就面对一个肤浅的问题，信徒的生命没有很好的造就。于是他们收紧了弟兄姐妹进来的速度，开始生命的塑造。教会有美好的敬拜，有彼此的相爱，有圣经的教导，生命逐渐建立起来。很多人早上来祷告，晚上来研经，在家庭中夫妻同心的配搭，他们的素质一路提升。

神祝福他们以后，他们觉得应该多多建立教会。这里已经有了神的祝福，应该出去发展神的教会，所以他们就延伸到其他地区，派三十人出去，派五十人出去，他们先后开了两百多间教会，这是延伸的增长。

后来神感动他们，你们是讲西班牙语的教会，旁边还有很多讲土话的，讲葡萄牙语的国家，应该向他们传福音。耶稣基督的大使命，不是单单为着讲西班牙语的，我们应该跨越，应该了解他们的文化，应该派人去开教会。不久，他们就动员弟兄姐妹出去，去周边一些国家，去到土著的当中，跟他们文化不一样的地区，他们不断在那边开教会，也开了一百多间跨文化教会。

我们应该感谢主，这个是神祝福的教会，他们在这五方面都有增长，成为一个使命性的教会。他们建立了一个荣耀的教会为主作见证，不仅有人数的增长，素质的栽培，而且不断的延伸，不断的跨越。

我分享一个在印尼的经历。我从前在印尼做传教士，住在苏门答腊岛，那边有个土著，叫马达族。

德国宣教士曾在他们当中，他们原本是猎头族，拜精灵的，是一个很凶的民族，很少人相信主。很多人不敢去，德国的宣教士很勇敢，他们透过神的带领，到他们那里传福音，使得很多人相信主，神迹奇事在他们当中彰显。德国宣教士在那里建立了教会。

他们一离开问题就出现了！宣教士没有好好地栽培他们，没有好的圣经教导与门徒训练。他们成了挂名的基督徒！

做礼拜之前，他们在教会门口抽烟、赌博。平时不务正业，有时还打架，抢东西，就

是这些的“基督徒”。有一次我去菜场买菜，抱着一包米回家，忽然遇见两三位土著“基督徒”，一个站在我前面按着我，两个在我后面把我口袋里的钱拿光。通常我对付这些马达族挂名的基督徒，我就说，‘我是牧师，你们不要这样，没有礼貌地对我。’他们一听到我是牧师，他们就说，‘对不起，对不起，我们把钱还给你’，还跟我说 **byebye**。他们还说，我们礼拜天也是去做礼拜的。

有人数，有大的教堂，但生命没有栽培。后来有宣教士进到他们当中，帮助他们门徒训练，栽培他们，建立教会。目前他们人数很多，生命有成长，我们为着他们感谢主。没有圣经教导和门徒培训的教会一定是一个很肤浅的，很表面的，很内向的教会。

弟兄姐们，如果我们教会要成为一个有使命的教会，我们应该在这五条线上面，平均的发展。这幅图，50/50 的教会，我们既要在社区里服事，也要派弟兄姐妹做跨越植堂，做延伸植堂的工作。求主帮助我们，怎么样把一个教会变成一个使命的群体呢？

五线同时进行！

塑造教会成为一个使命群体

第一课：五线增长

课堂笔记

你这不怀孕不生养的，要歌唱。你这未曾经过产难的，要发声歌唱，扬声欢呼。因为没有丈夫的，比有丈夫的儿女更多，这是耶和华说的：『要扩张你帐幕之地，张大你居所的幔子，不要限止，要放长你的绳子，坚固你的橛子。因为你要向左向右展开，你的后裔必得多国为业，又使荒凉的城邑有人居住。』

经文：以赛亚书 54 章 1-3 节

教会的五线增长：

一．儿女更多： 教会的 _____

二．扩张帐幕： 教会的 _____

三．坚固橛子： 教会的 _____

四．左右开展： 教会的 _____

五．多国为业： 教会的 _____

「使命」的定义决定教会增长的方式与范围。

塑造教会成为一个使命群体

第一课 五线增长

课堂讨论

一. 从教会的五线增长的角度来看，请分享你的教会在那一方面有最好及最弱的增长？

二. 请分享或讨论你最希望教会在那一方面有更多的增长？有何瓶颈要突破？

三. 你有何计划帮助自己与教会五线增长？

塑造教会成为一个使命群体

第一课 五线增长

课后作业

1. 请阅读本课的阅读文章，并回答文章后的问题。
2. 为何教会的使命会影响教会的方向与成长？
3. 解释 50/50 的教会的简图，并以简图表示。
4. 「塑造教会成为使命群体」的定义是什么？
5. 请在本课中列举出让你最深刻的词句或观点？

塑造教会成为一个使命群体

第一课 五线增长

文章阅读

请阅读本课的阅读文章，并回答文章后的问题：

1. 第一篇文章：“扩张你的帐幕”
2. 第二篇文章：“教会宏观视野”